

Ventas y Cobros

Características:

Lógica de negocio flexible en Gestión de ventas

- Opciones de configuración flexible
- Gestión eficiente de la cuenta de clientes
- Aplicación flexible y transparente de los cobros y pagos
- Tolerancia de descuento por pronto pago
- Tolerancia de pago
- Aplicación flexible y transparente de los cobros y pagos
- Información actualizada

Comercio Internacional

Impuestos sobre ventas e IVA

Facturación de ventas

La gestión de ventas y cobros con NAVPYME ofrece un nuevo nivel de comodidad y de resultados en sus procesos de relaciones con los clientes. Realice un seguimiento de facturas, cobros parciales y transacciones Multidivisas.

Integración total

La gestión de ventas y cobros está totalmente integrada en NAVPYME. Registrando automáticamente las transacciones en la cuenta del cliente correspondiente, así como en las cuentas específicas de la contabilidad. Por ejemplo, una venta se registra en estas cuentas específicas:

- Cuentas de ventas
- Cuentas de clientes
- Cuentas de costes de ventas
- Cuentas del impuesto sobre el valor añadido (IVA) o impuesto de ventas
- Descuentos (por ejemplo, descuentos por pronto pago, por producto o por cantidad)

Vea todas las transacciones de clientes de todas o de determinadas cuentas de su plan, diarios, fichas de cuenta, etc.

Dirija con éxito las actividades de ventas usando herramientas innovadoras y familiares

Ayude a su personal a gestionar a sus clientes de forma eficiente y a su vez genera relaciones que le ayudan a impulsar las ventas y fomentar la fidelidad. La Gestión de ventas puede ayudarle a concentrar sus energías en los clientes rentables y potenciales aprovechándose de la información y procesos conectados, y de su fluida integración con los programas de Microsoft Office System.



Este documento solo tiene fines informativos.

ATX NO OTORGA NINGUNA GARANTÍA EXPRESA, IMPLÍCITA NI LEGAL DE LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN ESTE DOCUMENTO.

Para obtener más información sobre NAVPYME visite:

www.navpyme.com.mx